



CONSTRUCCIÓN HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS CONTRATISTAS ESPECIALES S/M/WBE:



El Programa de Contratistas Especiales

- Permite que se otorguen hasta el 20% de puntos en la evaluación a empresas participantes especiales S/M/WBE. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a ser más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs que son también SBEs.



El Programa de Empresa de Riesgo Compartido

- Otorga hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas de riesgo compartido que participen en reconocimiento a su composición como S/M/WBE en un contrato. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a consolidar su capacidad al ganar experiencia de primer nivel en contratos largos o complejos de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de Construcción para las S/M/WBEs.



El Programa HUBZone

- Permite que se otorguen hasta el 20% de puntos en la evaluación a participantes especiales HUBZone. Esta herramienta ayuda a que las firmas HUBZone sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- La certificación HUBZone es otorgada por la Administración de Pequeños Negocios de los Estados Unidos, no por la Agencia de Certificación Regional del Centro y Sur de Texas.



El Programa de Contratista Especial Emergente

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios. Esta herramienta ayuda a que las S/M/WBEs sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.



El Programa de Consejero-Protegido

- Otorga hasta 5% en la evaluación a consejeros calificados. Esta herramienta ayuda a que los consejeros calificados sean más competitivos en las licitaciones de la Ciudad. Al mismo tiempo, ayuda a la comunidad sirviendo como consejero a una S/M/WBE.





CONSTRUCCIÓN HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS SUBCONTRATISTAS S/M/WBE:



El Programa de Subcontratación

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a S/M/WBEs.



El Programa HUBZone

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a firmas HUBZone. La certificación HUBZone es otorgada por la Administración de Pequeños Negocios de los Estados Unidos, no por la Agencia de Certificación Regional del Centro y Sur de Texas.



El Programa de Subcontratación Segmentada

- Establece objetivos de subcontratación para ciertos grupos étnicos como por ejemplo: empresas afroamericanas (AABE), empresas asiático americanas (ABE), empresas hispanoamericanas (HABE), empresas nativo americanas (NABE) y empresas propiedad de mujeres (WBE).
- **Las enmiendas del 2016** hicieron revisiones a esta herramienta para que sea aplicada a grupos étnicos que estén experimentando la mayor disparidad en un año determinado e industria con base en la información de utilización más reciente de S/M/WBE.

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Auto-desempeño de Contratista Especial

- Las S/M/WBEs que hayan ganado un contrato de la Ciudad de menos de \$10 millones como contratista especial serán capaces de auto-desempeñar cualquier tarea de subcontratación que pueda aplicar en el contrato. Esto les permitirá a los contratistas especiales desempeñar un porcentaje más alto del contrato y así aumentar su capacidad. Las certificaciones del contratista especial deben corresponder a la certificación del objetivo de subcontratación para ser seleccionados como empresa de auto-desempeño.



El Programa de Consejero-Protegido

- Permite a las S/M/WBEs participar en el Programa de Consejero-Protegido en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Consejero-Protegido proporciona clases que cubren temas como "Redacción de Plan de Negocios", "Administración de Finanzas" y "Promoción de Negocios". Las S/M/WBEs en el programa también serán empatadas con consejeros por un periodo de dos años para aprender de sus mejores prácticas.



El Programa de Apoyo Financiero

- Permite que las S/M/WBEs participen en el Programa de Apoyo Financiero en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Apoyo Financiero otorga clases que cubren temas como "Pago de Crédito" y "Acceso a Capital". Al concluir el Programa de Apoyo Financiero, las S/M/WBEs recibirán una carta de crédito para mejorar su capacidad financiera.



ARQUITECTURA E INGENIERÍA HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS CONTRATISTAS ESPECIALES S/M/WBE:



El Programa de Contratistas Especiales

- Permite que se otorguen hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas participantes especiales S/M/WBE. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a ser más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.



El Programa de Empresa de Riesgo Compartido

- Otorga hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas de riesgo compartido que participen en reconocimiento a su composición como S/M/WBE en un contrato. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a consolidar su capacidad al ganar experiencia de primer nivel en contratos largos o complejos de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de A&I para las S/M/WBEs.



El Programa de Contratista Especial Emergente

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a que sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.



El Programa de Consejero y Protegido

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de A&I para todos los consejeros calificados.

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS SUBCONTRATISTAS S/M/WBE:



El Programa de Subcontratación

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a S/M/WBEs.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs que también son SBEs.



El Programa de Subcontratación Segmentada

- Establece objetivos de subcontratación para ciertos grupos étnicos como por ejemplo: empresas afroamericanas (AABE), empresas asiático americanas (ABE), empresas hispanoamericanas (HABE), empresas nativo americanas (NABE) y empresas propiedad de mujeres (WBE).
- **Con las enmiendas del 2016** se hicieron revisiones a esta herramienta para que sea aplicada a grupos étnicos que estén experimentando la mayor disparidad en un año determinado e industria con base en la información más reciente utilizada de S/M/WBE.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de A&I para M/WBEs que sean también SBEs.





SERVICIOS PROFESIONALES HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Auto-desempeño de Contratista Especial

- Las S/M/WBEs que hayan ganado un contrato de la Ciudad de menos de \$10 millones como contratista especial serán capaces de auto-desempeñar cualquier tarea de subcontratación que pueda aplicar en el contrato. Esto les permitirá a los contratistas especiales desempeñar un porcentaje más alto del contrato y así aumentar su capacidad. Las certificaciones del contratista especial deben corresponder a la certificación del objetivo de subcontratación para ser seleccionados como empresa de auto-desempeño.



El Programa de Consejero-Protegido

- Permite a las S/M/WBEs participar en el Programa de Consejero-Protegido en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Consejero-Protegido proporciona clases que cubren temas como "Redacción de Plan de Negocios", "Administración de Finanzas" y "Promoción de Negocios". Las S/M/WBEs en el programa también serán empatadas con consejeros por un periodo de dos años para aprender de sus mejores prácticas.



El Programa de Apoyo Financiero

- Permite que las S/M/WBEs participen en el Programa de Apoyo Financiero en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Apoyo Financiero otorga clases que cubren temas como "Pago de Crédito" y "Acceso a Capital". Al concluir el Programa de Apoyo Financiero, las S/M/WBEs recibirán una carta de crédito para mejorar su capacidad financiera.
- Las enmiendas del 2016 ampliaron esta herramienta a la industria de Servicios Profesionales para las S/M/WBEs.



OTROS SERVICIOS HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS CONTRATISTAS ESPECIALES S/M/WBE



El Programa de Contratistas Especiales

- Permite que se otorguen hasta el 20% de puntos en evaluación a empresas participantes especiales S/M/WBE. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a ser más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs que son también SBEs.



El Programa de Contratista Especial Emergente

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a que sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs emergentes que también sean SBEs emergentes.



El Programa de Empresa de Riesgo Compartido

- Otorga hasta el 20% de puntos en evaluación a empresas de riesgo compartido que participen en reconocimiento a su composición como S/M/WBE en un contrato. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a consolidar su capacidad al ganar experiencia de primer nivel en contratos largos o complejos de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de Otros Servicios para las S/M/WBEs.



El Programa de Consejero-Protegido

- Otorga hasta el 5% de los puntos en la evaluación a consejeros calificados. Esta herramienta ayuda a que los consejeros calificados sean más competitivos en las licitaciones de la Ciudad. Al mismo tiempo, ayuda a la comunidad sirviendo como consejero a una S/M/WBE.

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS SUBCONTRATISTAS S/M/WBE:



El Programa de Subcontratación

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a S/M/WBEs.



El Programa de Subcontratación Segmentada

- Establece objetivos de subcontratación para ciertos grupos étnicos como por ejemplo: empresas afroamericanas (AABE), empresas asiático americanas (ABE), empresas hispanoamericanas (HABE), empresas nativo americanas (NABE) y empresas propiedad de mujeres (WBE).
- **Con las enmiendas del 2016** se hicieron revisiones a esta herramienta para que sea aplicada a grupos étnicos que estén experimentando la mayor disparidad en un año determinado e industria con base en la información más reciente utilizada de S/M/WBE.





OTROS SERVICIOS HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Incentivos a Empresas de Riesgo Compartido

- Otorga incentivos contractuales como, por ejemplo, la opción de años adicionales al contrato para empresas participantes en riesgo compartido. Esto es en caso que una S/M/WBE represente al menos el 40% en el contrato.
- Las enmiendas del 2016 ampliaron la aplicación de esta herramienta para empresas de riesgo compartido que incluyan M/WBEs y sean SBEs.

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Auto-desempeño de Contratista Especial

- Las S/M/WBEs que hayan ganado un contrato de la Ciudad de menos de \$10 millones como contratista especial serán capaces de auto-desempeñar cualquier tarea de subcontratación que pueda aplicar en el contrato. Esto les permitirá a los contratistas especiales desempeñar un porcentaje más alto del contrato y así aumentar su capacidad. Las certificaciones del contratista especial deben corresponder a la certificación del objetivo de subcontratación para ser seleccionados como empresa de auto-desempeño.



El Programa de Consejero-Protegido

- Permite a las S/M/WBEs participar en el Programa de Consejero-Protegido en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Consejero-Protegido proporciona clases que cubren temas como "Redacción de Plan de Negocios", "Administración de Finanzas" y "Promoción de Negocios". Las S/M/WBEs en el programa también serán empatadas con consejeros por un periodo de dos años para aprender de sus mejores prácticas.



El Programa de Apoyo Financiero

- Permite que las S/M/WBEs participen en el Programa de Apoyo Financiero en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Apoyo Financiero otorga clases que cubren temas como "Pago de Crédito" y "Acceso a Capital". Al concluir el Programa de Apoyo Financiero, las S/M/WBEs recibirán una carta de crédito para mejorar su capacidad financiera.



BIENES E INSUMOS HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS CONTRATISTAS ESPECIALES S/M/WBE:



El Programa de Contratistas Especiales

- Permite que se otorguen hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas participantes especiales S/M/WBE. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a ser más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs que son también SBEs.



El Programa de Consejero-Protegido

- Otorga hasta 5% en la evaluación a consejeros calificados. Esta herramienta ayuda a que los consejeros calificados sean más competitivos en las licitaciones de la Ciudad. Al mismo tiempo, ayuda a la comunidad sirviendo como consejero a una S/M/WBE.



El Programa de Contratista Especial Emergente

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a que sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs emergentes que también sean SBEs emergentes.

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS SUBCONTRATISTAS S/M/WBE:



El Programa de Subcontratación

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a S/M/WBEs.



El Programa de Subcontratación Segmentada

- Establece objetivos de subcontratación para ciertos grupos étnicos como por ejemplo: empresas afroamericanas (AABE), empresas asiático americanas (ABE), empresas hispanoamericanas (HABE), empresas nativo americanas (NABE) y empresas propiedad de mujeres (WBE).
- **Con las enmiendas del 2016** se hicieron revisiones a esta herramienta para que sea aplicada a grupos étnicos que estén experimentando la mayor disparidad en un año determinada e industria con base en la información más reciente utilizada de S/M/WBE.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de Bienes e Insumos para S/M/WBEs que también sean SBEs.



BIENES E INSUMOS HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA INCENTIVAR QUE LAS GRANDES FIRMAS FORTALEZCAN LA CAPACIDAD DE LAS S/M/WBE



Incentivos a Empresas de Riesgo Compartido

- Otorga incentivos contractuales como, por ejemplo, la opción de años adicionales al contrato para empresas participantes en de riesgo compartido. Esto es en caso que una S/M/WBE represente al menos el 40% en el contrato.



El Programa de Desarrollo de la Distribución

- Otorga incentivos contractuales, como la opción de años adicionales al contrato, a participantes especiales que sean manufactureros si han establecido un distribuidor local S/M/WBE.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de Bienes e Insumos para S/M/WBEs que sean también SBEs.

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Auto-desempeño de Contratista Especial

- Las S/M/WBEs que hayan ganado un contrato de la Ciudad de menos de \$10 millones como contratista especial serán capaces de auto-desempeñar cualquier tarea de subcontratación que pueda aplicar en el contrato. Esto les permitirá a los contratistas especiales desempeñar un porcentaje más alto del contrato y así aumentar su capacidad. Las certificaciones del contratista especial deben corresponder a la certificación del objetivo de subcontratación para ser seleccionados como empresa de auto-desempeño.



El Programa de Apoyo Financiero

- Permite que las S/M/WBEs participen en el Programa de Apoyo Financiero en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Apoyo Financiero otorga clases que cubren temas como "Pago de Crédito" y "Acceso a Capital". Al concluir el Programa de Apoyo Financiero, las S/M/WBEs recibirán una carta de crédito para mejorar su capacidad financiera.



El Programa de Consejero-Protegido

- Permite a las S/M/WBEs participar en el Programa de Consejero-Protegido en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Consejero-Protegido proporciona clases que cubren temas como "Redacción de Plan de Negocios", "Administración de Finanzas" y "Promoción de Negocios". Las S/M/WBEs en el programa también serán empatadas con consejeros por un periodo de dos años para aprender de sus mejores prácticas.



ARQUITECTURA E INGENIERÍA HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA CONSTRUIR LA CAPACIDAD DE UNA S/M/WBE:



Auto-desempeño de Contratista Especial

- Las S/M/WBEs que hayan ganado un contrato de la Ciudad de menos de \$10 millones como contratista especial serán capaces de auto-desempeñar cualquier tarea de subcontratación que pueda aplicar en el contrato. Esto les permitirá a los contratistas especiales desempeñar un porcentaje más alto del contrato y así aumentar su capacidad. Las certificaciones del contratista especial deben corresponder a la certificación del objetivo de subcontratación para ser seleccionados como empresa de auto-desempeño.



El Programa de Consejero-Protegido

- Permite a las S/M/WBEs participar en el Programa de Consejero-Protegido en coordinación con Alamo Colleges. El Programa de Consejero-Protegido proporciona clases que cubren temas como "Redacción de Plan de Negocios", "Administración de Finanzas" y "Promoción de Negocios". Las S/M/WBEs en el programa también serán empatadas con consejeros por un periodo de dos años para aprender de sus mejores prácticas.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron esta herramienta a la industria de A&I para las S/M/WBEs.



SERVICIOS PROFESIONALES HERRAMIENTAS SBEDA

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS CONTRATISTAS ESPECIALES S/M/WBE:



El Programa de Contratistas Especiales

- Permite que se otorguen hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas participantes especiales S/M/WBE. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a ser más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.



El Programa de Empresa de Riesgo Compartido

- Otorga hasta 20% de puntos en la evaluación a empresas de riesgo compartido que participen en reconocimiento a su composición como S/M/WBE en un contrato. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a consolidar su capacidad al ganar experiencia de primer nivel en contratos largos o complejos de la Ciudad.



El Programa de Contratista Especial Emergente

- Permite que el 20% de los puntos en la evaluación sean otorgados a empresas especiales emergentes S/M/WBE que participen. Estas compañías son 1/4 del tamaño de una SBE con base en el estándar determinado por la Administración de Pequeños Negocios. Esta herramienta ayuda a las S/M/WBEs a que sean más competitivas en las licitaciones de la Ciudad.
- **Las enmiendas del 2016** ampliaron la aplicación de esta herramienta para M/WBEs emergentes que también sean SBEs emergentes.



El Programa de Consejero-Protegido

- Otorga hasta 5% en la evaluación a consejeros calificados. Esta herramienta ayuda a que los consejeros calificados sean más competitivos en las licitaciones de la Ciudad. Al mismo tiempo, ayuda a la comunidad sirviendo como consejero a una S/M/WBE.

HERRAMIENTAS PARA APOYAR A LOS SUBCONTRATISTAS S/M/WBE:



El Programa de Subcontratación

- Puede requerir que hasta el 40% de un contrato sea subcontratado a S/M/WBEs.



El Programa de Subcontratación Segmentada

- Establece objetivos de subcontratación para ciertos grupos étnicos como por ejemplo: empresas afroamericanas (AABE), empresas asiático americanas (ABE), empresas hispanoamericanas (HABE), empresas nativo americanas (NABE) y empresas propiedad de mujeres (WBE).
- **Con las enmiendas del 2016** se hicieron revisiones a esta herramienta para que sea aplicada a grupos étnicos que estén experimentando la mayor disparidad en un año determinado e industria con base en la información más reciente utilizada de S/M/WBE.